

**Sebastián Martí**

**Ternium – Relaciones con Inversores**

+1 (866) 890 0443  
+54 (11) 4018 8389  
www.ternium.com

## Ternium Anuncia Resultados para el Tercer Trimestre del 2018

Luxemburgo, 30 de octubre de 2018 – Ternium S.A. (NYSE: TX) anunció el día de hoy sus resultados para el tercer trimestre de 2018 y los primeros nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2018.

*La información financiera y operacional contenida en este comunicado de prensa está basada en los datos operativos y en los estados financieros intermedios condensados consolidados de Ternium S.A. preparados de acuerdo con las normas IAS 34 “Interim financial reporting” (IFRS) y se presentan en dólares americanos y en toneladas métricas.*

### Resumen de Resultados del Tercer Trimestre del 2018

	3T 2018	2T 2018 <sup>1</sup>		3T 2017	
Despachos de Acero (toneladas)	3,143,000	3,322,000	-5%	3,070,000	2%
Despachos de Mineral de Hierro (toneladas)	914,000	916,000	0%	938,000	-3%
Ventas Netas (USD millones)	2,903.0	2,936.2	-1%	2,535.0	15%
Ganancia Operativa (USD millones)	689.3	563.1	22%	349.8	97%
EBITDA <sup>2</sup> (USD millones)	831.7	712.4	17%	466.1	78%
Margen EBITDA (% de ventas netas)	28.6%	24.3%		18.4%	
EBITDA por Tonelada <sup>3</sup> (USD)	264.6	214.5		151.8	
Cargo por Impuesto a las Ganancias (USD millones)	(75.9)	(189.6)		(103.8)	
Ganancia Neta (USD millones)	523.4	304.2		232.7	
Ganancia Neta del Accionista Mayoritario (USD millones)	488.5	305.9		194.9	
Ganancia por ADS <sup>4</sup> (USD)	2.49	1.56		0.99	

- EBITDA de USD831.7 millones, secuencialmente mayor en 17%, con un mayor margen EBITDA y menores despachos.
- Ganancias por *American Depositary Share (ADS)* de USD2.49, un incremento secuencial de USD0.93 por ADS.
- Flujo de fondos libre en el tercer trimestre de 2018 de USD340.0 millones luego de inversiones en bienes de uso por USD116.5 millones.

El ingreso operativo de Ternium en el tercer trimestre de 2018 fue de USD689.3 millones, lo que corresponde a un incremento de USD126.2 millones respecto al del segundo trimestre de 2018 debido principalmente a un aumento de USD40 en el ingreso por tonelada y a una reducción de USD13 en el costo operativo por tonelada<sup>5</sup> del segmento acero, parcialmente compensada por una reducción de los despachos de acero. Los despachos de la compañía representaron una reducción secuencial de 179,000 toneladas como resultado de

una disminución de 196,000 toneladas en México y 58,000 toneladas en el Cono Sur, parcialmente compensada por un incremento de 76,000 toneladas en Otros Mercados.

Respecto al tercer trimestre de 2017, el ingreso operativo de la compañía en el tercer trimestre de 2018 aumentó USD339.5 millones, debido principalmente a un incremento de 73,000 toneladas en los despachos, a un ingreso por tonelada de acero USD89 y a una reducción de USD16 en el costo operativo por tonelada del segmento acero. El aumento de los despachos refleja principalmente la consolidación de Ternium Brasil desde Septiembre de 2017, parcialmente compensada por menor demanda de productos de acero en el Cono Sur y en México. El ingreso por tonelada fue superior debido principalmente a mayores precios efectivos en México y en Otros Mercados, parcialmente compensados por un menor ingreso por tonelada en el Cono Sur.

El resultado neto de la compañía en el tercer trimestre de 2018 fue de USD523.4 millones en comparación con USD304.2 millones en el segundo trimestre de 2018. El incremento de USD219.1 millones en el resultado neto se debió principalmente a ll mayor ingreso operativo y a una menor tasa impositiva efectiva, parcialmente compensada por mayores egresos financieros netos. Fluctuaciones significativas en la cotización del peso mexicano respecto al dólar estadounidense (apreciación del 6% en el tercer trimestre de 2018 comparado a una depreciación de 8% en el trimestre anterior) produjeron fluctuaciones secuenciales en la tasa impositiva efectiva debido a modificaciones en los impuestos diferidos.

Respecto al mismo periodo del año anterior, el resultado neto en el tercer trimestre del 2018 incrementó en USD290.6 millones debido principalmente a un mayor ingreso operativo y a una menor tasa impositiva efectiva (mayormente relacionada con el efecto de las fluctuaciones cambiarias), parcialmente compensadas por mayores gastos financieros netos.

## Resumen de Resultados de los Primeros Nueve Meses de 2018

	9M 2018	9M 2017	
Despachos de Acero (toneladas)	9,987,000	8,186,000	22%
Despachos de Mineral de Hierro (toneladas)	2,759,000	2,676,000	3%
Ventas Netas (USD millones)	8,551.9	6,932.8	23%
Ganancia operativa (USD millones)	1,701.0	1,106.8	54%
EBITDA (USD millones)	2,144.9	1,428.8	50%
Margen EBITDA (% de ventas netas)	25.1%	20.6%	
EBITDA por Tonelada (USD)	214.8	174.5	
Ganancia Neta (USD millones)	1,210.8	824.9	
Ganancia Neta del Accionista Mayoritario (USD millones)	1,137.4	706.0	
Ganancia por ADS (USD)	5.79	3.60	

- EBITDA<sup>6</sup> de USD2.1 mil millones en los primeros nueve meses de 2018, un incremento de 50% año contra año principalmente como resultado de un mayor EBITDA por tonelada y despachos superiores.
- Ganancias por *American Depositary Share* de USD5.79, un incremento año contra año de USD2.20 por ADS.
- Inversiones en bienes de uso por USD344.4 millones, superiores a los USD282.9 millones de los primeros nueve meses de 2017.

- Posición de deuda neta de USD2.1 mil millones al cierre de septiembre de 2018, menor a los USD2.7 mil millones al cierre de diciembre de 2017 y equivalente a 0.8 veces deuda neta sobre el EBITDA de los últimos doce meses..

El ingreso operativo en los primeros nueve meses de 2018 fue de USD1.7 mil millones, lo que corresponde a un incremento de USD594.2 millones respecto al de los primeros nueve meses de 2017, debido principalmente a un incremento de 1.8 millones de toneladas en despachos de acero, ingreso por toneladas de acero estable y a una disminución de USD24 en el costo operativo por tonelada de acero . El incremento de los despachos fue principalmente resultado del aumento en los despachos de Otros Mercados, debido a la consolidación de las ventas de planchones de Ternium Brasil desde Septiembre de 2017. La disminución del costo por toneladas reflejó principalmente mayor integración de nuestras operaciones y menores costos semifijos, parcialmente compensados por mayores costos de planchones comprados.

El resultado neto en el primeros nueve meses de 2018 fue de USD1.2 mil millones, comparado con USD824.9 millones en el primeros nueve meses de 2017. El incremento de USD385.9 millones en la comparación año contra año se debió principalmente a un mayor ingreso operativo, compensado parcialmente por una mayor pérdida financiera neta y a una levemente superior tasa impositiva efectiva principalmente como resultado del efecto de las fluctuaciones del tipo de cambio.

### **Aplicación de la IAS 29 en el reporte de la información financiera de subsidiarias argentinas y asociadas**

La IAS 29 requiere que los estados financieros de las entidades cuya moneda funcional sea la de una economía hiperinflacionaria se ajusten por los efectos de los cambios en un índice de precios general adecuado y se expresen en términos de la unidad de medida actual a la fecha de cierre del período de presentación. Como fue anticipado previamente, Ternium aplicó la IAS 29 desde el 1 de julio de 2018 al reporte de la información financiera de sus subsidiarias y asociadas localizadas en Argentina y ajustó, en consecuencia, las cifras reportadas para el primer y segundo trimestre de 2018.

### **Perspectivas**

Ternium espera que el EBITDA se mantenga en un nivel saludable en el cuarto trimestre de 2018, si bien menor que el nivel récord reportado en el tercer trimestre del año. La compañía anticipa una leve reducción secuencial de los despachos de acero en un trimestre estacionalmente más débil, incluyendo una reducción de las ventas de planchones a terceras partes principalmente como resultado de menores despachos a los Estados Unidos y a mayores ventas internas.

En México, los mercados industriales continúan mostrando una demanda estable, mientras que los mercados comerciales, usualmente empujados por la actividad en el sector de la construcción, permanecen débiles. La compañía anticipa una reducción secuencial del ingreso por tonelada en el país en el cuarto trimestre de 2018, reflejando una disminución de los precios de acero en los últimos tres meses. Ternium también espera que el costo por tonelada se incremente secuencialmente en su subsidiaria mexicana, a medida que los mayores precios de los planchones comprados con anterioridad impactan en el costo de ventas.

En Argentina, la volatilidad del mercado financiero y las altas tasas de interés continúan teniendo un impacto negativo en las tasas de producción del sector industrial y en el sector de la construcción y, consecuentemente, en la demanda de acero. Estos eventos macroeconómicos, junto con un proceso de reducción de inventarios

en la cadena de valor causado por los altos costos financieros, afectarán el nivel de despachos de acero en el país en el cuarto trimestre de 2018.

ras un excepcional desempeño durante el primer semestre 2018, Ternium espera continuar presentando un nivel atractivo de EBITDA en el tercer trimestre del año, con márgenes saludables, a pesar de menores despachos en México y Argentina. La compañía prevé despachos secuencialmente menores en México como resultado de un continuo debilitamiento en el mercado de la construcción, junto con una leve disminución estacional en la industria automotriz, de electrodomésticos y de climatización (HVAC). En Argentina, se proyecta una reducción en los despachos en el tercer trimestre, debido a una moderación de la demanda de acero desencadenada por una significativa depreciación del peso argentino que comenzó en mayo 2018, lo cual condujo a un fuerte incremento en la tasa de interés del país.

La introducción en Estados Unidos de medidas comerciales hacia las importaciones de acero bajo la sección 232 produjo un elevado nivel de fricción comercial en los mercados mundiales de acero, alterando los flujos de comercio y causando una inusual amplia brecha entre los precios de Estados Unidos y aquellos que afectan al resto del mundo. Existe una significativa incertidumbre sobre la sustentabilidad de los actuales niveles de precios en el mercado estadounidense, dado que las condiciones comerciales podrían continuar modificándose en los próximos trimestres y la brecha actual en el precio del acero podría reducirse si los flujos de comercio recuperan su fuerza.

## Análisis de los Resultados del Tercer Trimestre de 2018

La ganancia neta atribuible a los accionistas mayoritarios de Ternium en el tercer trimestre de 2018 fue de USD488.5 millones, comparada con una ganancia neta atribuible a los accionistas mayoritarios de USD194.9 millones en el tercer trimestre de 2017. Incluyendo el interés no controlante, la ganancia neta para el tercer trimestre de 2018 fue de USD523.4 millones, comparada con una ganancia neta de USD232.7 millones en el tercer trimestre de 2017. La ganancia por ADS en el tercer trimestre de 2018 fue de USD2.49, comparada con una ganancia por ADS de USD0.99 en el tercer trimestre de 2017.

Las ventas netas en el tercer trimestre de 2018 totalizaron USD2.9 mil millones, o 15% superiores a las ventas netas del tercer trimestre de 2017. La siguiente tabla detalla las ventas netas consolidadas de Ternium para el tercer trimestre de 2018 y el tercer trimestre de 2017:

	Ventas netas (millones de USD)		
	3T 2018	2T 2017	Dif.
México	1,518.4	1,348.6	13%
Cono Sur	415.8	618.8	-33%
Otros Mercados	865.8	495.4	75%
Total ventas netas productos de acero	2,800.0	2,462.8	14%
Otros Productos <sup>1</sup>	102.8	72.2	42%
<b>Ventas Netas Segmento Acero</b>	<b>2,902.8</b>	<b>2,535.0</b>	<b>15%</b>
Ventas Netas Segmento Minería	66.6	84.3	-21%
Eliminación entre segmentos	(66.4)	(84.3)	
<b>Ventas Netas</b>	<b>2,903.0</b>	<b>2,535.0</b>	<b>15%</b>

<sup>1</sup>El ítem "Otros Productos" incluye principalmente las ventas de electricidad de Ternium Brasil y Ternium México.

El costo de ventas totalizó USD2.0 mil millones en el tercer trimestre de 2018, lo cual representa un aumento de USD40.2 millones respecto al tercer trimestre de 2017. Esto se debió principalmente a un aumento de USD30.7 millones, o 2%, en los costos de materias primas y consumibles utilizados, reflejando principalmente un incremento de 2% en el volumen de despachos de acero y de mayores costos de planchones comprados, chatarra y zinc; y a un aumento de USD9.5 millones en otros costos, lo cual incluye principalmente un incremento de USD21.7 millones en depreciación de propiedad, planta y equipo y de USD10.1 millones en servicios y comisiones, parcialmente compensados por una reducción de USD10.3 millones en gastos de mantenimiento, de USD5.5 millones en costos laborales y de USD3.1 en amortización de activos intangibles.

Los gastos comerciales, generales y de administración (CGyA) en el tercer trimestre de 2018 alcanzaron los USD206.0 millones, o 7.1% de las ventas netas, una disminución de USD5.3 millones comparado con los gastos CGyA del tercer trimestre de 2017.

El ingreso operativo en el tercer trimestre de 2018 fue de USD689.3 millones, o 23.7% de las ventas netas, comparado con un ingreso operativo de USD349.8 millones, o 13.8% de las ventas netas en el tercer trimestre de 2017. La siguiente tabla presenta el ingreso operativo de Ternium por segmento para el tercer trimestre de 2018 y el tercer trimestre de 2017:

Millones de USD	Segmento acero		Segmento minería		Eliminaciones entre segmentos		Total	
	3T 2018	3T 2017	3T 2018	3T 2017	3T 2018	3T 2017	3T 2018	3T 2017
Ventas netas	2,902.8	2,535.0	66.6	84.3	(66.4)	(84.3)	2,903.0	2,535.0
Costos de ventas	(2,014.8)	(2,007.4)	(62.2)	(54.6)	64.4	89.5	(2,012.6)	(1,972.5)
Gastos CG&A	(202.7)	(207.4)	(3.3)	(3.9)	—	—	(206.0)	(211.2)
Otros ingresos (gastos) operativos, neto	4.7	(1.9)	0.1	0.5	—	—	4.8	(1.5)
<b>Ingreso Operativo (gastos)</b>	<b>690.1</b>	<b>318.3</b>	<b>1.2</b>	<b>26.3</b>	<b>(2.1)</b>	<b>5.3</b>	<b>689.3</b>	<b>349.8</b>
<b>EBITDA</b>	<b>819.9</b>	<b>421.4</b>	<b>13.9</b>	<b>39.4</b>	<b>(2.1)</b>	<b>5.3</b>	<b>831.7</b>	<b>466.1</b>

### Segmento reportable de acero

El ingreso operativo del segmento acero fue de USD690.1 millones en el tercer trimestre de 2018, un incremento de USD371.8 millones en comparación con el del tercer trimestre de 2017, reflejando mayores ventas netas, parcialmente compensadas por costos operativos levemente superiores.

Las ventas netas de productos de acero en el tercer trimestre de 2018 aumentaron 14% respecto con las del tercer trimestre de 2017, reflejando un incremento del ingreso por tonelada y un aumento de 73,000 toneladas en los despachos. El ingreso por tonelada aumentó un 11%, principalmente como resultado de mayores precios en Otros Mercados y México, parcialmente compensados por un menor precio en el Cono Sur. Los despachos aumentaron 2% año contra año debido a mayores volúmenes en Otros Mercados debido a la consolidación de Ternium Brasil en 2018 (que comenzó en Septiembre de 2017), parcialmente compensados por menores despachos en el Cono Sur y en México.

	Ventas Netas (millones de USD)			Despachos (miles de toneladas)			Ingresos / tonelada (USD / ton)		
	3T 2018	3T 2017	Dif.	3T 2018	3T 2017	Dif.	3T 2018	3T 2017	Dif.
México	1,518.4	1,348.6	13 %	1,525.2	1,625.0	(6) %	995	830	20 %
Cono Sur	415.8	618.8	(33) %	546.5	666.3	(18) %	761	929	(18) %
Otros Mercados	865.8	495.4	75 %	1,071.3	778.8	38 %	808	636	27 %
<b>Total productos de acero</b>	<b>2,800.0</b>	<b>2,462.8</b>	<b>14 %</b>	<b>3,143.0</b>	<b>3,070.2</b>	<b>2 %</b>	<b>891</b>	<b>802</b>	<b>11 %</b>
Otros productos <sup>1</sup>	102.8	72.2	42 %						
<b>Segmento Acero</b>	<b>2,902.8</b>	<b>2,535.0</b>	<b>15 %</b>						

<sup>1</sup> El ítem "Otros Productos" incluye principalmente las ventas de electricidad de Ternium Brasil y Ternium México.

El costo operativo permaneció estable debido a una disminución del 2% en el costo por tonelada, compensado por el incremento de 2% en despachos, previamente comentado.

### Segmento reportable de minería

El resultado operativo del segmento minería fue de USD1.2 millones en el tercer trimestre de 2018, comparado con USD26.3 millones en el tercer trimestre de 2017, reflejo principalmente de menores ventas de mineral de hierro y mayores costos operativos.

Las ventas netas de productos mineros en el tercer trimestre de 2018 disminuyeron USD17.6 millones, principalmente como resultado de una reducción de 19% en el ingreso por tonelada y de despachos 3% inferiores.

	Segmento minería		
	3T 2018	3T 2017	Dif.
Ventas netas (millones de USD)	66.6	84.3	-21 %
Despachos (miles de toneladas)	914.5	938.3	-3 %
Ingreso por tonelada (USD/ton)	73	90	-19 %

El costo operativo aumentó un 12% año contra año, principalmente debido a un incremento de 15% en el costo operativo por tonelada, parcialmente compensado por la disminución anteriormente mencionada de 3% en el volumen de despachos.

El EBITDA en el tercer trimestre de 2018 fue de USD831.7 millones, o 28.6% de las ventas netas, comparado con USD466.1 millones, o 18.4% de las ventas netas, en el tercer trimestre de 2017.

Los resultados financieros netos totalizaron una pérdida de USD112.6 millones en el tercer trimestre de 2018, comparado con una pérdida de USD28.8 millones en el tercer trimestre de 2017. Durante el tercer trimestre de 2018, los resultados netos de intereses de Ternium totalizaron una pérdida de USD31.7 millones, comparado con una pérdida de USD24.0 millones en el tercer trimestre de 2017.

El resultado neto por diferencia de cambio fue una pérdida de USD99.0 millones en el tercer trimestre de 2018 comparada con una pérdida de USD5.8 millones en el tercer trimestre de 2017. La pérdida neta en el tercer trimestre de 2018 se debió principalmente al impacto negativo no monetario de la depreciación del

30% del peso argentino contra el dólar estadounidense sobre la posición financiera en dólares estadounidenses de Ternium Argentina (que tiene al peso argentino como moneda funcional) y al impacto negativo de la apreciación del 6% del peso mexicano contra el dólar estadounidense sobre una posición neta pasiva en moneda local en las subsidiarias mexicanas de Ternium.

El cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros incluidos en los resultados financieros netos registró una pérdida de USD29.4 millones en el tercer trimestre de 2018 comparado con una ganancia de USD2.8 millones en el tercer trimestre de 2017. La pérdida en el tercer trimestre de 2018 estuvo principalmente relacionada con ciertos instrumentos derivados celebrados para compensar los cargos por tasa de interés derivados de la deuda financiera denominada en moneda local de la subsidiaria argentina de Ternium.

El efecto de la inflación en la posición monetaria pasiva neta de las subsidiarias argentinas y asociadas de Ternium fue una ganancia de USD49.7 millones como resultado de la aplicación de la IAS 29 desde 2018.

**La participación en el resultado de sociedades no consolidadas** fue una ganancia de USD22.6 millones en el tercer trimestre de 2018, comparada con una ganancia de USD15.5 millones en el tercer trimestre de 2017 debido principalmente a mejores resultados en la inversión de Ternium en Usiminas.

**El cargo por impuesto a las ganancias** en el tercer trimestre de 2018 fue de USD75.9 millones, o 13% de la ganancia antes del impuesto a las ganancias, comparado con un cargo de impuesto a las ganancias de USD103.8 millones en el tercer trimestre de 2017, o 31% de la ganancia antes del impuesto a las ganancias. La inusualmente baja tasa impositiva efectiva en el tercer trimestre de 2018 fue principalmente resultado de la ganancia no monetaria sobre los impuestos diferidos debido a la apreciación del 6% del peso mexicano contra el dólar estadounidense, que incrementa, en términos de dólares estadounidenses, la base imponible utilizada para el cálculo del impuesto diferido en nuestras subsidiarias mexicanas (las cuales tienen al dólar estadounidense como su moneda funcional).

**La ganancia neta atribuible al interés no controlante** en el tercer trimestre de 2018 fue de USD34.8 millones, comparada con una ganancia neta de USD37.8 millones registrada en el mismo periodo de 2017.

## **Análisis de los Resultados de los Primeros Nueve Meses de 2018**

**La ganancia neta atribuible a los accionistas mayoritarios de Ternium** en el primeros nueve meses de 2018 fue de USD1.1 mil millones, comparada con una ganancia neta de USD706.0 millones en el primeros nueve meses de 2017. Incluyendo el interés no controlante, la ganancia neta para los primeros nueve meses de 2018 fue de USD1.2 mil millones, comparada con una ganancia neta de USD824.9 millones en el primeros nueve meses de 2017. La ganancia por ADS para los primeros nueve meses de 2018 fue de USD5.79, comparada con una ganancia de USD3.60 en el primeros nueve meses de 2017.

**Las ventas netas** en los primeros nueve meses de 2018 totalizaron USD8.6 mil millones, 23% superior a las ventas netas de los primeros nueve meses de de 2017. La siguiente tabla detalla el total consolidado de ventas netas de Ternium para el primeros nueve meses de 2018 y de 2017:

	Ventas Netas (millones de USD)		
	9M 2018	9M 2017	Dif.
México	4,691.1	4,072.6	15 %
Cono Sur	1,198.6	1,693.7	(29) %
Otros mercados	2,367.1	990.2	139 %
Total ventas productos acero	8,256.8	6,756.4	22 %
Otros productos <sup>1</sup>	294.2	176.3	67 %
<b>Total ventas netas segmento acero</b>	<b>8,551.0</b>	<b>6,932.8</b>	<b>23 %</b>
<b>Total ventas netas segmento minería</b>	<b>210.1</b>	<b>202.4</b>	<b>4 %</b>
Eliminaciones entre segmentos	(209.1)	(202.4)	
<b>Total ventas netas</b>	<b>8,551.9</b>	<b>6,932.8</b>	<b>23 %</b>

<sup>1</sup> El ítem “Otros productos” incluye principalmente las ventas de electricidad de Ternium Brasil y Ternium México.

El **costo de ventas** totalizó USD6.2 mil millones en los primeros nueve meses de 2018, un incremento de USD1.0 mil millones en relación con el primeros nueve meses de 2017. Esto se debió principalmente a un aumento de USD810.5 millones, o 20%, en el costo de materias primas y consumibles utilizados, principalmente reflejando un aumento de 22% en los volúmenes de despachos de acero y a un incremento de USD169.0 millones en otros costos, incluyendo principalmente un aumento de USD78.5 millones en depreciación de propiedad, planta y equipo, USD44.8 millones en servicios y comisiones, USD32.3 millones en gastos de mantenimientos y USD31.7 millones en costos laborales, parcialmente compensados por una reducción de USD9.3 millones en amortización de activos intangibles.

Los **gastos comerciales, generales y de administración (CG&A)** en los primeros nueve meses de 2018 fueron de USD644.4 millones, o 7.5% de las ventas netas, un incremento de USD71.8 millones comparado con los CG&A de los primeros nueve meses de 2017, debido principalmente a la consolidación de Ternium Brasil y transacciones relacionadas en 2018 (la cual comenzó en septiembre de 2017).

Otros **ingresos operativos netos** en los primeros nueve meses de 2018 representaron una ganancia de USD5.1 millones, comparado con una pérdida de USD21.3 millones en los primeros nueve meses de 2017, principalmente relacionada con una donación para la construcción de la escuela técnica Roberto Rocca en Pesquería, Nuevo León, México.

El **ingreso operativo** en los primeros nueve meses de 2018 fue de USD1.7 mil millones, o 19.9% de las ventas netas, comparado con un ingreso operativo de USD1.1 mil millones, o 16.0% de las ventas netas, en los primeros nueve meses de 2017. La siguiente tabla detalla la utilidad operativa por segmento de Ternium para los primeros nueve meses de 2018 y los primeros nueve meses de 2017:



USD millones	Segmento acero		Segmento minería		Eliminaciones entre segmentos		Total	
	9M 2018	9M 2017	9M 2018	9M 2017	9M 2018	9M 2017	9M 2018	9M 2017
Ventas netas	8,551.0	6,932.8	210.1	202.4	(209.1)	(202.4)	8,551.9	6,932.8
Costo de ventas	(6,255.0)	(5,281.9)	(170.0)	(156.9)	213.3	206.8	(6,211.6)	(5,232.1)
Gastos CG&A	(632.4)	(563.5)	(12.0)	(9.1)	—	—	(644.4)	(572.6)
Otros ingresos (egresos) operativos, neto	4.4	(22.1)	0.7	0.8	—	—	5.1	(21.3)
Utilidad (Pérdida) de operación	1,667.9	1,065.3	28.9	37.2	4.2	4.4	1,701.0	1,106.8
EBITDA	2,071.8	1,350.8	68.9	73.6	4.2	4.4	2,144.9	1,428.8

### Segmento reportable de acero

El ingreso operativo del segmento acero fue de USD1.7 mil millones en los primeros nueve meses de 2018, un incremento de USD602.7 millones comparado con los primeros nueve meses de 2017, reflejando mayores ventas netas, compensadas parcialmente por mayores costos operativos.

Las ventas netas de productos de acero en los primeros nueve meses de 2018 aumentaron 22% en relación a los primeros nueve meses de 2017, reflejando un incremento de 1.8 millones de toneladas en despachos. Los despachos aumentaron 22% año contra año debido a mayores despachos en Otros Mercados debido principalmente a la consolidación de Ternium Brasil en 2018 (la cual comenzó en septiembre 2017). El ingreso por tonelada en los primeros nueve meses de 2018 se mantuvo estable respecto al mismo período del año anterior como resultado de mayores precios de acero en Ternium Mexico y en Otros Mercados, compensado parcialmente por un menor ingreso por tonelada en el Cono Sur.

	Ventas Netas (millones de USD)			Despachos (miles de toneladas)			Ingresos/tonelada (USD/ton.)		
	9M 2018	9M 2017	Dif.	9M 2018	9M 2017	Dif.	9M 2018	9M 2017	Dif.
México	4,691.1	4,072.6	15 %	5,021.5	5,008.4	— %	934	813	15 %
Cono Sur	1,198.6	1,693.7	(2) %	1,796.0	1,810.8	(1) %	667	935	(29) %
Otros mercados	2,367.1	990.2	13 %	3,170.0	1,366.5	13 %	747	725	3 %
Total productos acero	8,256.8	6,756.4	22 %	9,987.5	8,185.8	22 %	827	825	— %
Otros productos <sup>1</sup>	294.2	176.3	67 %						
Segmento acero	8,551.0	6,932.8	23 %						

<sup>1</sup> El ítem "Otros productos" incluye principalmente las ventas de electricidad de Ternium Brasil y Ternium México.

El costo operativo incrementó 18% debido al mencionado aumento de 22% en el volumen de despachos, parcialmente compensado por una reducción de 3% en el costo operativo por tonelada.

## Segmento reportable de minería

El ingreso operativo del segmento minería fue una ganancia de USD28.9 millones en los primeros nueve meses de 2018, comparado con una ganancia de USD37.2 millones en los primeros nueve meses de 2017, reflejando mayores ventas de mineral de hierro, parcialmente compensadas por un mayor costo operativo.

Las ventas netas de productos de minería en los primeros nueve meses de 2018 fueron 4% mayores a las de los primeros nueve meses de 2017, reflejando un aumento de 3% en los despachos y un 1% en el ingreso por tonelada.

	Segmento minería		
	9M 2018	9M 2017	Dif.
Ventas Netas (millones de USD)	210.1	202.4	4%
Despachos (miles de toneladas)	2,759.3	2,676.3	3%
Ingreso por tonelada (USD/ton)	76.1	75.6	1%

El costo operativo se incremento 10% año contra año, principalmente debido al anteriormente mencionado incremento de 3% en los volúmenes despachados y a un costo operativo por tonelada 6% superior.

El EBITDA en los primeros nueve meses de 2018 fue de USD2.1 mil millones, o 25.1% de las ventas netas, comparado con USD1.4 millones, o 20.6% de las ventas netas, en los primeros nueve meses de 2017.

Los resultados financieros netos totalizaron una pérdida de USD244.9 millones en los primeros nueve meses de 2018, comparado con una pérdida de USD135.8 millones en los primeros nueve meses de 2017. Durante los primeros nueve meses de 2018, los resultados netos de intereses de Ternium totalizaron una pérdida de USD79.4 millones, comparado con una pérdida de USD60.4 millones en los primeros nueve meses de 2017, reflejando un mayor endeudamiento promedio.

El resultado neto por diferencia de cambio incluyó una diferencia negativa de USD85.2 millones año contra año, debido principalmente al efecto de las fluctuaciones del peso argentino y del peso mexicano contra el dólar estadounidense. En los primeros nueve meses de 2018, el peso argentino se depreció 55% contra el dólar estadounidense, mientras que en el mismo periodo de 2017 se depreció 8%, causando un impacto negativo no monetario sobre la posición financiera en dólares estadounidenses de Ternium Argentina (que utiliza al peso argentino como su moneda funcional). Esto fue parcialmente compensado por el impacto positivo de la depreciación de 5% del peso mexicano contra el dólar estadounidense sobre una posición neta pasiva en moneda local en las subsidiarias mexicanas de Ternium, en comparación con una apreciación de 14% en los primeros nueve meses de 2017.

El cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros incluidos en los resultados financieros netos registró una pérdida de USD103.1 millones en los primeros nueve meses de 2018 comparado con una ganancia de USD12.3 millones en los primeros nueve meses de 2017. La pérdida en el primer semestre de 2018 se debió principalmente a ciertos instrumentos derivados celebrados para compensar los cargos por tasa de interés derivados de la deuda financiera denominada en moneda local en la subsidiaria argentina de Ternium.

El efecto de la inflación en la posición monetaria pasiva neta de las subsidiarias argentinas y asociadas de Ternium fue una ganancia de USD97.9 millones como resultado de la aplicación de la IAS 29 desde 2018.

**La participación en el resultado de sociedades no consolidadas** fue una ganancia de USD54.9 millones en los primeros nueve meses de 2018, comparada con una ganancia de USD52.1 millones en los primeros nueve meses de 2017 debido principalmente a mejores resultados en la inversión de Ternium en Techgen.

**El cargo de impuesto a las ganancias** en los primeros nueve meses de 2018 fue de USD300.3 millones, o 20% del ingreso antes del impuesto a las ganancias, comparado con un cargo de USD198.2 millones, o 19% del ingreso antes del impuesto a las ganancias en el mismo período de 2017. La diferencia se debe principalmente a la consolidación de Ternium Brasil en 2018 (que comenzó en septiembre de 2017), parcialmente compensada por el impacto no monetario sobre los impuestos diferidos debido a la fluctuación del peso mexicano contra el dólar estadounidense (una apreciación de 5% en los primeros nueve meses de 2018 comparada con una apreciación del 14% en los primeros nueve meses de 2017).

**La ganancia neta atribuible al interés no controlante** en los primeros nueve meses de 2018 fue de USD73.4 millones, comparado con una ganancia neta de USD118.9 millones en los primeros nueve meses de 2017.

## **Flujo de Efectivo y Liquidez**

El efectivo neto provisto por las operaciones en los primeros nueve meses de 2018 fue de USD1.2 mil millones. El capital de trabajo aumentó USD394.8 millones en los primeros nueve meses de 2018 como resultado de un incremento de USD310.6 millones en inventarios y de un incremento neto agregado de USD234.9 millones en cuentas por cobrar y otros créditos, parcialmente compensados por un incremento neto agregado de USD150.7 millones en cuentas por pagar y otros pasivos. El incremento neto en los primeros nueve meses de 2018 en cuentas a cobrar y otros créditos reflejó principalmente incrementos en los precios de acero. El incremento en el valor de inventarios en los primeros nueve meses de 2018 se debió principalmente al aumento neto de USD108.2 millones en los costos de planchones, bienes en proceso y bienes terminados, principalmente como resultado de un traslado gradual de mayores precios de planchones comprados, chatarra, carbón y mineral de hierro; a USD163.6 millones en el volumen y precio de materias primas, insumos y otros; y a USD38.9 millones mayor volumen de acero.

Las inversiones en bienes de uso en los primeros nueve meses de 2018 fueron de USD344.4 millones, USD61.5 millones mayores que en los primeros nueve meses de 2017 debido principalmente a la consolidación de Ternium Brasil. Las principales inversiones llevadas a cabo durante los primeros nueve meses de 2018 incluyeron aquellas realizadas para aumentar la capacidad de producción de laminados en caliente, galvanizados por inmersión y pre-pintados en el centro industrial de la compañía en Pesquería, mejorar las condiciones ambientales y de seguridad en determinadas instalaciones, mejorar y expandir dos plantas de laminación en caliente, expandir la conectividad y la automatización de los equipos, y aquellas realizadas en las operaciones de mineral de hierro de Peña Colorada.

En los primeros nueve meses de 2018, Ternium tuvo un flujo de fondos libre<sup>7</sup> de USD847.1 millones. Durante el período, el repago neto de la deuda financiera fue de USD543.0 millones. Los dividendos netos pagados a los accionistas fueron USD215.9 millones y los dividendos netos pagados por las subsidiarias al interés no controlante fueron USD32.0 millones. Al 30 de septiembre de 2018, la deuda neta<sup>8</sup> de Ternium fue de USD2.1 mil millones.

El efectivo neto provisto por las operaciones en el tercer trimestre de 2018, fue de USD456.5 millones. El capital de trabajo incrementó USD83.2 millones en el tercer trimestre de 2018 como resultado de un incremento de USD84.8 millones en inventarios y a una disminución agregada neta de USD26.7 millones en cuentas a pagar y otros pasivos, parcialmente compensados por una reducción agregada neta de USD28.3 millones en cuentas a cobrar y otros créditos. El valor de inventarios incrementó en el tercer trimestre de 2018 principalmente debido a un incremento neto de USD99.1 millones por mayores volúmenes de acero y

a un incremento neto de USD5.3 millones por mayores volúmenes y precios de materias primas e insumos; parcialmente compensando por una disminución neta de USD19.6 millones en los costos de planchones, bienes en proceso y bienes terminados. En el tercer trimestre de 2018 el flujo de fondos libre<sup>9</sup> fue de USD340.0 millones.

## Teleconferencia y Webcast

Ternium llevará a cabo una teleconferencia el 31 de octubre de 2018 a las 9:00 am. E.T en la cual la gerencia analizará los resultados del tercer trimestre de 2018. Un vínculo a la transmisión vía web estará disponible en la sección Centro de Inversores en la página web de la compañía [www.ternium.com](http://www.ternium.com).

## Comentarios Acerca Del Futuro

*Algunos de los comentarios contenidos en este comunicado de prensa son “comentarios acerca del futuro”. Los comentarios acerca del futuro están basados en opiniones presentes y en supuestos futuros de la gerencia e involucran riesgos conocidos y desconocidos que pueden causar que los resultados, el desempeño o eventos difieran materialmente de aquellos expresados o implicados por estos comentarios. Estos riesgos incluyen pero no son limitados a riesgos que se desprenden de incertidumbres con respecto al producto bruto interno, relacionados a la demanda de mercado, la capacidad de producción global, los aranceles, la ciclicidad de las industrias que compran productos siderúrgicos y otros factores fuera del control de Ternium.*

## Acerca de Ternium

Ternium es el productor de acero líder en Latinoamérica, con plantas en México, Brasil, Argentina, Colombia, el sur de los Estados Unidos y Centroamérica. La compañía ofrece un amplio rango de productos de acero de alto valor agregado para clientes activos en las industrias automotriz, de electrodomésticos, construcción, bienes de capital, contenedores, alimentos y energía a través de su red de fabricación y centros de servicios, y sistemas avanzados de integración de clientes. Más información acerca de Ternium se encuentra disponible en [www.ternium.com](http://www.ternium.com).

## Notas

<sup>1</sup> Los valores del segundo trimestre de 2018 han sido ajustados para reflejar la aplicación de la IAS 29 en el reporte de la información financiera de las subsidiarias argentinas de Ternium.

<sup>2</sup> El EBITDA en el tercer trimestre de 2018 equivale a un ingreso operativo de USD689.3 millones ajustado para excluir depreciaciones y amortizaciones por USD142.4 millones.

<sup>3</sup> EBITDA consolidado dividido por los despachos de acero.

<sup>4</sup> Cada *American Depositary Share* (ADS) representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de acciones comunes en circulación (neto de las acciones en tesorería) de 1,963,076,776.

<sup>5</sup> El costo operativo por tonelada es igual al costo de venta más los gastos comerciales, generales y administrativos, dividido por los despachos.

<sup>6</sup> El EBITDA en los primeros nueve meses de 2018 equivale a un ingreso operativo de USD1.7 mil millones ajustado para excluir depreciaciones y amortizaciones por USD443.9 millones.

<sup>7</sup> El flujo de fondos libres los primeros nueve meses de 2018 equivale al efectivo neto provisto por las operaciones de USD1.2 millones menos las inversiones en bienes de uso por USD344.4 millones.

<sup>8</sup> La posición de deuda neta al 30 de septiembre de 2018 equivale a la deuda financiera por USD2.5 mil millones menos el efectivo y equivalentes más otras inversiones por USD0.5 mil millones.

<sup>9</sup> El flujo de fondos libres en el tercer trimestre de 2018 equivale al efectivo neto provisto por las operaciones de USD456.5 millones menos las inversiones en bienes de uso por USD116.5 millones.

## Estado de Resultados Consolidado

Millones de USD	3T 2018	3T 2017	9M 2018	9M 2017
	(No auditados)		(No auditados)	
Ventas netas	2,903.0	2,535.0	8,551.9	6,932.8
Costo de ventas	(2,012.6)	(1,972.5)	(6,211.6)	(5,232.1)
Utilidad bruta	890.4	562.6	2,340.3	1,700.7
Gastos comerciales, generales y administrativos	(206.0)	(211.2)	(644.4)	(572.6)
Otros (egresos) ingreso operativos, neto	4.8	(1.5)	5.1	(21.3)
Utilidad de operación	689.3	349.8	1,701.0	1,106.8
Costos financieros	(36.7)	(29.2)	(94.5)	(74.7)
Ingresos financieros	5.0	5.3	15.1	14.3
Otros egresos financieros, neto	(80.9)	(4.8)	(165.6)	(75.5)
Resultado de inversiones en sociedades no consolidadas	22.6	15.5	54.9	52.1
Resultados antes de los impuestos	599.3	336.6	1,511.0	1,023.1
Impuesto a las ganancias	(75.9)	(103.8)	(300.3)	(198.2)
Utilidad neta del periodo	523.4	232.7	1,210.8	824.9
Atribuible a :				
Accionistas de la Compañía	488.5	194.9	1,137.4	706.0
Interes no controlante	34.8	37.8	73.4	118.9
Utilidad neta del periodo	523.4	232.7	1,210.8	824.9

## Balance General Consolidado

Millones de USD	Septiembre 30, 2018 (No auditados)	Diciembre 31, 2017
Bienes de uso, neto	5,594.9	5,349.8
Activos intangibles, neto	1,006.1	1,092.6
Inversiones en sociedades no consolidadas	443.0	478.3
Impuesto diferido activo	118.2	121.1
Cuentas por cobrar, neto	652.4	677.3
Cuentas por cobrar a clientes, neto	5.8	4.8
Instrumentos financieros derivados	1.2	—
Otras inversiones	14.9	3.4
<b>Total activo no circulante</b>	<b>7,836.4</b>	<b>7,727.3</b>
Cuentas por cobrar, neto	266.4	362.2
Instrumentos financieros derivados	3.4	2.3
Inventarios, netos	2,670.5	2,550.9
Cuentas por cobrar a clientes, neto	1,257.0	1,006.6
Otras inversiones	61.0	132.7
Efectivo e inversiones temporales	399.1	337.8
<b>Total activo circulante</b>	<b>4,657.3</b>	<b>4,392.5</b>
Activos no corrientes clasificados para la venta	2.2	2.8
<b>Total activos</b>	<b>12,495.9</b>	<b>12,122.6</b>
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía	5,939.6	5,010.4
Interés no controlante	939.1	842.3
<b>Total patrimonio</b>	<b>6,878.7</b>	<b>5,852.8</b>
Provisiones	632.4	768.5
Impuesto diferido pasivo	530.9	513.4
Otros pasivos	378.3	373.0
Proveedores y cuentas por pagar	1.1	2.3
Arrendamientos financieros	66.6	69.0
Deudas bancarias y financieras	1,689.6	1,716.3
<b>Total pasivo no circulante</b>	<b>3,299.0</b>	<b>3,442.5</b>
Pasivo corriente impuesto a las ganancias	116.6	52.9
Otros pasivos	359.0	357.0
Proveedores y cuentas por pagar	957.8	897.7
Instrumentos financieros derivados	18.4	6.0
Arrendamientos financieros	8.7	8.0
Deudas bancarias y financieras	857.6	1,505.6
<b>Total pasivo circulante</b>	<b>2,318.2</b>	<b>2,827.3</b>
<b>Total pasivo</b>	<b>5,617.2</b>	<b>6,269.8</b>
<b>Total patrimonio y pasivo</b>	<b>12,495.9</b>	<b>12,122.6</b>

## Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

Millones de USD	3T 2018	3T 2017	9M 2018	9M 2017
	(No auditados)		(No auditados)	
Resultado del periodo	523.4	232.7	1,210.8	824.9
Ajustes por:				
Depreciación y amortización	142.4	116.3	443.9	321.9
Resultado de inversiones en sociedades no consolidadas	(22.6)	(15.5)	(54.9)	(52.1)
Cambios en provisiones	0.3	0.6	1.3	1.9
Diferencia de cambio y otros	(48.7)	9.5	88.0	119.5
Intereses devengados menos pagos	(5.9)	5.9	(13.0)	7.9
Impuestos devengados menos pagos	(49.1)	(7.4)	(89.7)	(317.0)
Cambios en capital de trabajo	(83.2)	(96.8)	(394.8)	(555.3)
<b>Efectivo neto provisto por las operaciones</b>	<b>456.5</b>	<b>245.3</b>	<b>1,191.5</b>	<b>351.8</b>
Inversiones en activo fijo	(116.5)	(100.4)	(344.4)	(282.9)
Ingreso por ventas en bienes de uso	0.2	0.4	0.6	0.7
Inversión en sociedades consolidadas				
Valor de compra	—	(1,891.0)	—	(1,891.0)
Caja adquirida	—	278.2	—	278.2
Dividendos originados en sociedades no consolidadas	—	—	—	0.1
Préstamos a compañías no consolidadas	(24.5)	—	(24.5)	(23.9)
Aumento (disminución) en otras inversiones	52.3	(1.3)	58.6	(9.5)
<b>Efectivo neto utilizado en actividades de inversión</b>	<b>(88.5)</b>	<b>(1,714.1)</b>	<b>(309.6)</b>	<b>(1,928.3)</b>
Dividendos pagados en efectivo a accionistas de la compañía	—	—	(215.9)	(196.3)
Dividendos pagados en efectivo al interés no controlante	—	—	(32.0)	(30.6)
Pagos de arrendamientos financieros	(1.2)	—	(5.0)	(1.1)
Ingresos por préstamos financieros	579.2	1,953.9	1,105.2	2,812.2
Repago de deuda financiera	(762.9)	(279.0)	(1,648.2)	(806.3)
<b>Efectivo neto (utilizado) provisto en actividades de financiamiento</b>	<b>(184.9)</b>	<b>1,674.8</b>	<b>(795.9)</b>	<b>1,778.0</b>
<b>Aumento (disminución) del efectivo y equivalentes</b>	<b>183.2</b>	<b>206.0</b>	<b>86.0</b>	<b>201.5</b>



Miles de toneladas	Despachos				Despachos	
	3T 2018	2T 2018	1T 2018	3T 2017	9M 2018	9M 2017
México	1,525.2	1,721.7	1,774.5	1,625.0	5,021.5	5,008.4
Cono Sur	546.5	604.2	645.3	666.3	1,796.0	1,810.8
Otros Mercados	1,071.3	995.8	1,103.0	778.8	3,170.0	1366.5
Total segmento acero	3,143.0	3,321.6	3,522.8	3,070.2	9,987.5	8,185.8
Total segmento	914.5	915.6	929.3	938.3	2,759.3	2,676.3

USD/ton	Ingreso / tonelada				Ingreso / tonelada	
	3T 2018	2T 2018	1T 2018	3T 2017	9M 2018	9M 2017
México	995	963	854	830	934	813
Cono Sur	761	650	604	929	667	935
Otros Mercados	808	781	656	636	747	725
Total segmento acero	891	851	746	802	827	825
Total segmento	73	81	75	90	76	76

Millones de USD	Ventas Netas				Ventas Netas	
	3T 2018	2T 2018	1T 2018	3T 2017	9M 2018	9M 2017
México	1,518.4	1,657.4	1,515.4	1,348.6	4,691.1	4,072.6
Cono Sur	415.8	393.0	389.8	618.8	1,198.6	1,693.7
Otros Mercados	865.8	777.3	723.9	495.4	2,367.1	990.2
Total productos acero	2,800.0	2,827.7	2,629.1	2,462.8	8,256.8	6,756.4
Otros productos <sup>1</sup>	102.8	107.9	83.4	72.2	294.2	176.3
Total segmento acero	2,902.8	2,935.6	2,712.6	2,535.0	8,551.0	6,932.8
Total segmento	66.6	73.7	69.7	84.3	210.1	202.4
Total segmentos acero y minería	2,969.5	3,009.3	2,782.3	2,619.3	8,761.1	7,135.2
Total eliminación entre segmentos	(66.4)	(73.1)	(69.6)	(84.3)	(209.1)	(202.4)
<b>Ventas netas totales</b>	<b>2,903.0</b>	<b>2,936.2</b>	<b>2,712.7</b>	<b>2,535.0</b>	<b>8,551.9</b>	<b>6,932.8</b>

<sup>1</sup> El ítem "Otros Productos" incluye principalmente las ventas de electricidad de Ternium Brasil y Ternium México.

**Estado de Resultados Consolidado ajustado para reflejar la aplicación de IAS 29 en el reporte financiero de las subsidiarias argentinas de Ternium**

Millones de USD	2T 2018	1T 2018
	(Unaudited)	
Ventas netas	2,936.2	2,712.7
Costo de ventas	<u>(2,143.6)</u>	<u>(2,055.3)</u>
Utilidad bruta	792.5	657.4
Gastos comerciales, generales y administrativos	(224.0)	(214.4)
Otros (egresos) ingreso operativos, neto	<u>(5.5)</u>	<u>5.7</u>
Utilidad de operación	563.1	448.7
Costos financieros	(29.6)	(28.2)
Ingresos financieros	5.3	4.8
Otros egresos financieros, neto	(57.2)	(27.4)
Resultado de inversiones en sociedades no	<u>12.4</u>	<u>20.0</u>
Resultados antes de los impuestos	493.8	417.9
Impuesto a las ganancias	(189.6)	(34.7)
<b>Utilidad neta del periodo</b>	<b>304.2</b>	<b>383.2</b>
Atribuible a :		
<b>Accionistas de la Compañía</b>	<b>305.9</b>	<b>342.9</b>
Interes no controlante	(1.7)	40.3
<b>Utilidad neta del periodo</b>	<b>304.2</b>	<b>383.2</b>
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>712.4</b>	<b>600.9</b>

<sup>1</sup> El EBITDA equivale a un ingreso operativo de USD563.1 millones en el segundo trimestre de 2018 y de USD448.7 millones en el primer trimestre de 2018, ajustado para excluir depreciaciones y amortizaciones por USD149.3 millones y USD152.2 millones, respectivamente.