

Sebastián Martí

Ternium - Investor Relations

+1 (866) 890 0443

+54 (11) 4018 2389

www.ternium.com

Ternium Anuncia Resultados para el Segundo Trimestre y Primer Semestre de 2017

Luxemburgo, 1 de agosto de 2017 – Ternium S.A. (NYSE: TX) anunció el día de hoy sus resultados para el segundo trimestre y primer semestre finalizados el 30 de junio de 2017.

La información financiera y operacional contenida en este comunicado de prensa está basada en los datos operativos y en los estados financieros consolidados de Ternium S.A. preparados de acuerdo con los International Financial Reporting Standards (IFRS) y se presentan en dólares americanos y en toneladas métricas.

Resumen de Resultados del Segundo Trimestre de 2017

	2T 2017	1T 2017		2T 2016	
Despachos de Acero (toneladas)	2,641,000	2,475,000	7%	2,608,000	1%
Despachos de Mineral de Hierro (toneladas)	875,000	863,000	1%	811,000	8%
Ventas Netas (USD millones)	2,262.6	2,040.1	11%	1,862.8	21%
Ganancia Operativa (USD millones)	392.8	364.2	8%	293.5	34%
EBITDA ¹ (USD millones)	497.9	464.8	7%	392.8	27%
Margen EBITDA (% de ventas netas)	22.0%	22.8%		21.1%	
EBITDA por Tonelada ² (USD)	188.5	187.8		150.6	
Ganancia Neta (USD millones)	281.8	310.4		174.3	
Ganancia Neta del Accionista Mayoritario (USD millones)	249.7	261.3		154.0	
Ganancia por ADS (USD)	1.27	1.33		0.78	

- EBITDA de USD497.9 millones en el segundo trimestre de 2017, secuencialmente mayor en 7%, con un incremento de despachos y un margen EBITDA levemente menor.

¹ El EBITDA en el segundo trimestre de 2017 equivale a un ingreso operativo de USD392.8 millones ajustado para excluir depreciaciones y amortizaciones por USD105.0 millones.

² EBITDA consolidado dividido por los despachos de acero.

- Ganancias por *American Depositary Share (ADS)*³ de USD1.27 en el segundo trimestre de 2017, una reducción secuencial de USD0.06 por ADS.
- Inversiones en bienes de uso por USD98.6 millones en el segundo trimestre de 2017, superior a los USD83.9 millones del primer trimestre 2017.
- Posición de deuda neta de USD1.2 mil millones al cierre de junio de 2017, en comparación con una posición de deuda neta de USD0.9 mil millones al cierre de marzo de 2017 y equivalente a 0.7 veces deuda neta sobre el EBITDA de los últimos 12 meses. Se destaca en el segundo trimestre de 2017 el pago de USD226.9 millones en concepto de dividendos.

El ingreso operativo de Ternium en el segundo trimestre de 2017 fue de USD392.8 millones, un incremento de USD28.7 millones comparado con el ingreso operativo en el primer trimestre de 2017 como consecuencia de mayores despachos. Los despachos consolidados fueron 166,000 toneladas superiores a los del primer trimestre de 2017, principalmente por un incremento de 57,000 toneladas en México, 54,000 toneladas en el Cono Sur y 54,000 toneladas en Otros Mercados. El margen operativo⁴ se mantuvo relativamente estable, con un incremento del ingreso por tonelada de USD33 originado principalmente por mayores precios efectivos en México, compensados por un incremento del costo operativo⁵ por tonelada proveniente de aumentos en los costos de materias primas y planchones comprados.

En relación con el segundo trimestre de 2016, el ingreso operativo de la compañía en el segundo trimestre de 2017 aumentó USD99.3 millones, con un mayor margen operativo y ligeramente mayores despachos. El margen operativo aumentó año contra año en el segundo trimestre de 2017 principalmente debido a un mayor ingreso por tonelada de acero de USD142, compensado parcialmente por un mayor costo operativo por tonelada de acero de USD100. El ingreso por tonelada de acero aumentó como resultado de mayores precios efectivos de acero en todos los mercados de Ternium. El aumento en el costo operativo por tonelada estuvo principalmente relacionado con un mayor costo de materias primas y planchones comprados. Los despachos aumentaron 33,000 toneladas en comparación con el segundo trimestre de 2016, principalmente debido a un incremento de 50,000 toneladas en el Cono Sur y a 16,000 toneladas en Otros Mercados, compensados parcialmente por una disminución de 34,000 toneladas en México.

El resultado neto de la compañía en el segundo trimestre de 2017 fue una ganancia de USD281.8 millones, comparado con una ganancia de USD310.4 millones en el primer trimestre de 2017. La disminución de USD28.6 millones en el resultado neto se debió principalmente a mayores pérdidas financieras netas y a un incremento de la tasa impositiva efectiva, compensado parcialmente por el aumento del ingreso operativo previamente mencionado. La tasa impositiva efectiva en el primer y segundo trimestre de 2017 fue reducida significativamente por el efecto no monetario de los impuestos diferidos resultantes de la apreciación del peso mexicano contra el dólar estadounidense, de un 10% y 5%, respectivamente.

En comparación con el mismo periodo del año anterior, el resultado neto en el segundo trimestre de 2017 fue USD107.5 millones superior debido principalmente a un mayor ingreso operativo y una disminución de la tasa impositiva efectiva, compensado parcialmente por mayores pérdidas financieras netas. El resultado neto en el segundo trimestre de 2017 incluye una pérdida por diferencia de cambio de USD37.5 millones, en comparación con una ganancia de USD19.8 en el mismo trimestre de 2016. La pérdida por diferencia de cambio en el segundo trimestre de 2017 se debió principalmente al impacto no

³ Cada *American Depositary Share (ADS)* representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de acciones comunes en circulación (neto de las acciones en tesorería) de 1,963,076,776.

⁴ El margen operativo es igual a las ventas por tonelada menos el costo operativo por tonelada.

⁵ El costo operativo por tonelada es igual al costo de venta más los gastos comerciales, generales y administrativos, dividido por los despachos.

monetario negativo resultante de la depreciación de un 7% del peso argentino contra el dólar estadounidense sobre la posición financiera neta en dólares estadounidenses de Siderar, la cual se compensa por variaciones en la posición neta de capital de Ternium en la línea de diferencias de conversión de moneda, y al impacto negativo de la apreciación del 5% del peso mexicano contra el dólar estadounidense sobre una posición neta pasiva en moneda local en las subsidiarias mexicanas de Ternium.

Resumen de Resultados del Primer Semestre de 2017

	1S 2017	1S 2016	
Despachos de Acero (toneladas)	5,116,000	5,038,000	2%
Despachos de Mineral de Hierro (toneladas)	1,738,000	1,646,000	6%
Ventas Netas (USD millones)	4,302.7	3,518.3	22%
Ganancia operativa (USD millones)	757.0	495.9	53%
EBITDA (USD millones)	962.6	695.8	38%
Margen EBITDA (% de ventas netas)	22.4%	19.8%	
EBITDA por Tonelada (USD)	188.2	138.1	
Ganancia Neta (USD millones)	592.2	297.8	
Ganancia Neta del Accionista Mayoritario (USD millones)	511.0	248.4	
Ganancia por ADS (USD)	2.60	1.27	

- EBITDA⁶ de USD962.6 millones en el primer semestre de 2017, un incremento de 38% año contra año principalmente como resultado de un mayor EBITDA por tonelada y despachos ligeramente superiores.
- Ganancias por *American Depositary Share*⁷ de USD2.60 en el primer semestre de 2017, un incremento año contra año de USD1.34 por ADS.
- Inversiones en bienes de uso por USD182.5 millones en el primer semestre de 2017, en comparación con USD230.2 millones en el primer semestre de 2016.

El ingreso operativo de Ternium en el primer semestre de 2017 fue de USD757.0 millones, un incremento de USD261.1 millones comparado con el del primer semestre de 2016, como resultado de un mayor margen operativo y a despachos ligeramente superiores. El margen operativo se incrementó, reflejando principalmente un mayor ingreso por tonelada de acero de USD143, compensado parcialmente por un aumento del costo operativo por tonelada de acero de USD94. El ingreso por tonelada de acero aumentó como resultado de mayores precios de acero en todos los mercados de Ternium. El aumento en el costo operativo por tonelada estuvo principalmente relacionado con un incremento del costo de materias primas y planchones comprados. Los despachos aumentaron 77,000 toneladas en comparación con los del primer semestre de 2016, principalmente debido a un incremento de 36,000 toneladas en el Cono Sur, 33,000 toneladas en México y 8,000 toneladas en Otros Mercados.

⁶ El EBITDA en el primer semestre de 2017 equivale a un ingreso operativo de USD757.0 millones ajustado para excluir depreciaciones y amortizaciones por USD205.6 millones.

⁷ Cada *American Depositary Share (ADS)* representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de acciones comunes en circulación (neto de las acciones en tesorería) de 1,963,076,776.

El resultado neto en el primer semestre de 2017 fue de USD592.2 millones, comparado con USD297.8 millones en el primer semestre de 2016. El incremento de USD294.3 millones en la comparación año contra año se debió principalmente a un mayor ingreso operativo y a una menor tasa impositiva efectiva, compensados parcialmente por una mayor pérdida financieras neta, la cual incluye una diferencia negativa año contra año de USD79.9 millones por diferencia de cambio que se debe principalmente al efecto de la fluctuación del peso mexicano contra el dólar estadounidense sobre una posición neta pasiva en moneda local en las subsidiarias mexicanas de Ternium.

Situación del Mercado y Perspectivas

Los fundamentos del mercado de acero en la región de América del Norte continúan siendo favorables, con una demanda sostenida de los consumidores finales, un nivel adecuado de inventarios de acero y una tasa de utilización de capacidad superior al 75%. Ternium espera que estos factores sean favorables para los precios de acero en la región. Simultáneamente, los niveles domésticos de demanda y de producción de acero en China continúan creciendo. Adicionalmente, las importaciones de acero terminado en Estados Unidos están alcanzando el 30% del mercado de acero. Muchas de estas importaciones están siendo realizadas bajo términos desleales y la compañía confía en que los gobiernos de la región continuarán trabajando para igualar las condiciones de competencia de la industria siderúrgica.

En Argentina, los signos de recuperación en muchos sectores de la economía sugieren que el segundo semestre del año será sólido y, como consecuencia, el PBI del país podría crecer más de 2.5% en 2017. Las buenas condiciones operativas en la agroindustria, una recuperación de la inversión en infraestructura pública y una gradual utilización de recursos para el desarrollo de explotaciones de *shale oil* y *gas* por parte de compañías petroleras locales e internacionales, están fomentando un incremento de la demanda de acero. La compañía cree que estos desarrollos podrían significar un crecimiento del 10% en el consumo de acero plano en Argentina en 2017.

Ternium espera una disminución secuencial del ingreso operativo en el tercer trimestre de 2017 en comparación con el del segundo trimestre de 2017, como resultado de menores despachos y margen operativo. Luego de un récord de despachos de acero en el segundo trimestre de 2017, la compañía anticipa un menor volumen para el tercer trimestre de 2017 como resultado de una disminución estacional en México, especialmente en las industrias automotriz y de climatización (*HVAC*), compensado parcialmente por un incremento en Argentina. Ternium espera para el tercer trimestre de 2017 un ingreso por tonelada levemente menor al del segundo trimestre de 2017 debido principalmente a menores precios efectivos en México en conexión con el usual efecto rezagado del reseteo periódico de precios en México estipulado en los contratos de venta a los clientes industriales, y a un mayor costo operativo por tonelada resultante de mayores costos de materia prima y planchones comprados.

Análisis de los Resultados del Segundo Trimestre de 2017

La ganancia neta atribuible a los accionistas mayoritarios de Ternium en el segundo trimestre de 2017 fue de USD249.7 millones, comparada con una ganancia neta de USD154.0 millones en el segundo trimestre de 2016. Incluyendo el interés no controlante, la ganancia neta para el segundo trimestre de 2017 fue de USD281.8 millones, comparada con una ganancia neta de USD174.3 millones en el segundo trimestre de 2016. La ganancia por ADS para el segundo trimestre de 2017 fue de USD1.27, comparada con una ganancia por ADS de USD0.78 en el segundo trimestre de 2016.

Las ventas netas en el segundo trimestre de 2017 totalizaron USD2.3 mil millones, siendo un 21% superior a las ventas netas en el segundo trimestre de 2016. La siguiente tabla detalla las ventas netas consolidadas de Ternium para el segundo trimestre de 2017 y el segundo trimestre de 2016:

	Ventas Netas (millones de USD)		
	2T 2017	2T 2016	Dif.
México	1,424.2	1,185.9	20%
Cono Sur	563.5	451.0	25%
Otros mercados	270.9	222.8	22%
Total productos acero	2,258.6	1,859.7	21%
Otros productos ¹	4.1	2.5	62%
Total ventas netas segmento acero	2,262.6	1,862.2	22%
Total ventas netas segmento minería	55.6	48.4	15%
Eliminaciones entre segmentos	(55.6)	(47.7)	
Total ventas netas	2,262.6	1,862.8	21%

¹ El ítem "Otros productos" incluye principalmente arrabio.

El costo de ventas totalizó USD1.7 mil millones en el segundo trimestre de 2017, un incremento de USD278.4 millones al ser comparado con el del segundo trimestre de 2016. Esto se debió principalmente a un aumento de USD263.5 millones, o 26%, en los costos de materias primas y consumibles utilizados, reflejo principalmente de mayores costos de mineral de hierro, carbón metalúrgico, chatarra y planchones comprados, y a un incremento de 1% en el volumen de despachos de acero; y a un aumento de USD14.9 millones en otros costos, los cuales incluyen un aumento de USD21.7 millones en costos laborales, USD6.3 millones en depreciación de propiedad, planta y equipo y de USD3.1 millones en servicios y comisiones, compensados parcialmente por una disminución de USD16.1 millones en gastos de mantenimiento.

Los gastos comerciales, generales y de administración (CGyA) en el segundo trimestre de 2017 representaron USD189.0 millones, u 8.4% de las ventas netas, un incremento de USD9.0 millones comparado con los gastos CGyA del segundo trimestre de 2016, debido principalmente a mayores costos laborales y gastos en servicios y comisiones, compensados parcialmente por menores impuestos y contribuciones (diferentes del impuesto a las ganancias).

Otros gastos operativos netos en el segundo trimestre de 2017 fueron una pérdida de USD12.6 millones, comparado con una ganancia de USD0.4 millones en el segundo trimestre de 2016. Otros gastos operativos netos en el segundo trimestre de 2017 incluyeron una donación de USD15.9 millones a la escuela técnica Roberto Rocca en Pesquería, Nuevo León, México.

El ingreso operativo en el segundo trimestre de 2017 fue de USD392.8 millones, o 17.4% de las ventas netas, comparado con un ingreso operativo de USD293.5 millones, o 15.8% de las ventas netas, en el segundo trimestre de 2016. La siguiente tabla expone el ingreso operativo de Ternium por segmento para el segundo trimestre de 2017 y el segundo trimestre de 2016:

USD millones	Segmento acero		Segmento minería		Eliminaciones entre segmentos		Total	
	2T 2017	2T 2016	2T 2017	2T 2016	2T 2017	2T 2016	2T 2017	2T 2016
Ventas netas	2,262.6	1,862.2	55.6	48.4	(55.6)	(47.7)	2,262.6	1,862.8
Costo de ventas	(1,665.3)	(1,389.4)	(53.7)	(47.8)	50.8	47.4	(1,668.2)	(1,389.7)
Gastos comerciales, generales y administrativos	(186.1)	(177.0)	(2.9)	(3.0)	-	-	(189.0)	(180.0)
Otros ingresos operativos, neto	(12.7)	0.1	0.1	0.3	-	-	(12.6)	0.4
Utilidad (Pérdida) de operación	398.5	295.9	(0.9)	(2.1)	(4.7)	(0.3)	392.8	293.5
EBITDA	491.7	384.7	10.9	8.4	(4.7)	(0.3)	497.9	392.8

Segmento reportable de acero

El ingreso operativo del segmento acero fue de USD398.5 millones en el segundo trimestre de 2017, lo que representa un incremento de USD102.6 millones en comparación con el segundo trimestre de 2016, reflejando mayores ventas netas, compensadas parcialmente por mayores costos operativos.

Las ventas netas de productos de acero en el segundo trimestre de 2017 aumentaron 22% en relación con las del segundo trimestre de 2016, reflejando un ingreso por tonelada 20% superior y un incremento de 33,000 toneladas en los despachos. El ingreso por tonelada aumentó USD142 reflejando mayores precios de acero en todos los mercados de Ternium. Los despachos totales permanecieron relativamente estables en el segundo trimestre de 2017 año contra año debido a un mayor volumen de despachos en el Cono Sur y en Otros Mercados, parcialmente compensados por menores despachos en México.

	Ventas Netas (millones de USD)			Despachos (miles de toneladas)			Ingresos/tonelada (USD/ton.)		
	2T 2017	2T 2016	Dif.	2T 2017	2T 2016	Dif.	2T 2017	2T 2016	Dif.
México	1,424.2	1,185.9	20%	1,720.4	1,754.2	-2%	828	676	22%
Cono Sur	563.5	451.0	25%	599.4	549.0	9%	940	821	14%
Otros mercados	270.9	222.8	22%	321.0	304.5	5%	844	732	15%
Total productos acero	2,258.6	1,859.7	21%	2,640.8	2,607.7	1%	855	713	20%
Otros productos ¹	4.1	2.5	62%						
Total venta netas segmento acero	2,262.6	1,862.2	22%						

¹ El ítem "Otros productos" incluye principalmente arrabio.

El costo operativo se incrementó 18% en el segundo trimestre de 2017 debido a un aumento del 17% en el costo por tonelada y al anteriormente mencionado incremento de 1% en los despachos. El aumento en el costo por tonelada año contra año fue principalmente el resultado de mayores costos de planchones comprados y de materias primas.

Segmento reportable de minería

El resultado operativo del segmento minería fue una pérdida de USD0.9 millones en el segundo trimestre de 2017, comparado con una pérdida de USD2.1 millones en el segundo trimestre de 2016, reflejo principalmente de mayores ventas de mineral de hierro, parcialmente compensadas por mayores costos operativos.

Las ventas netas de productos mineros en el segundo trimestre de 2017 aumentaron USD7.1 millones, principalmente como resultado de mayores despachos e ingreso por tonelada. Los despachos fueron de 875,000 toneladas, 8% superiores a los del segundo trimestre de 2016.

	Segmento minería		
	2T 2017	2T 2016	Dif.
Ventas Netas (millones de USD)	55.6	48.4	15%
Despachos (miles de toneladas)	874.5	811.4	8%
Ingreso por tonelada (USD/ton)	64	60	6%

El costo operativo se incrementó 12% año contra año, debido principalmente al ya mencionado aumento de 8% en los despachos y a un incremento de 3% en el costo operativo por tonelada.

El **EBITDA** en el segundo trimestre de 2017 fue de USD497.9 millones, o 22.0% de las ventas netas, comparado con USD392.8 millones, o 21.1% de las ventas netas, en el segundo trimestre de 2016.

Los **resultados financieros netos** totalizaron una pérdida de USD67.1 millones en el segundo trimestre de 2017, comparado con una pérdida de USD0.2 millones en el segundo trimestre de 2016. Durante el segundo trimestre de 2017, los resultados netos de intereses de Ternium totalizaron una pérdida de USD19.6 millones, comparado con una pérdida de USD19.8 millones en el segundo trimestre de 2016.

El resultado neto por diferencia de cambio fue una pérdida de USD37.5 millones en el segundo trimestre de 2017 comparada con una ganancia de USD19.8 millones en el segundo trimestre de 2016. La pérdida en el segundo trimestre de 2017 se debió principalmente al impacto negativo de la apreciación del 5% del peso mexicano contra el dólar estadounidense sobre una posición neta pasiva en moneda local en las subsidiarias mexicanas de Ternium y a la depreciación del 7% del peso argentino contra el dólar estadounidense sobre la posición financiera en dólares estadounidenses de Siderar, subsidiaria argentina de Ternium (que utiliza al peso argentino como su moneda funcional). La ganancia del segundo trimestre de 2016 se debió principalmente al impacto positivo de la depreciación del 8% del peso mexicano contra el dólar estadounidense.

El cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros incluidos en los resultados financieros netos registró una pérdida de USD9.8 millones en el segundo trimestre de 2017 comparado con una ganancia de USD0.4 millones en el segundo trimestre de 2016. La pérdida en el segundo trimestre de 2017 estuvo principalmente relacionada con ciertos instrumentos derivados suscriptos para compensar los cargos por tasa de interés derivados de la deuda financiera denominada en pesos argentinos de Siderar, subsidiaria argentina de Ternium.

La participación en el resultado de sociedades no consolidadas fue una ganancia de USD15.2 millones en el segundo trimestre de 2017, comparada con una ganancia de USD4.9 millones en el segundo trimestre de 2016, debido principalmente a mejores resultados de la inversión de Ternium en Usiminas.

El cargo por impuesto a las ganancias en el segundo trimestre de 2017 fue de USD59.1 millones, o 17% de la ganancia antes del impuesto a las ganancias, comparado con un cargo de USD124.0 millones en el segundo trimestre de 2016, o 42% de la ganancia antes del impuesto a las ganancias. La tasa impositiva efectiva en el segundo trimestre de 2017 incluyó una ganancia no monetaria sobre los impuestos diferidos debido a la apreciación del 5% del peso mexicano contra el dólar estadounidense en el período, lo cual aumenta, en términos de dólares estadounidenses, la base imponible utilizada para el cálculo del impuesto diferido en nuestras subsidiarias mexicanas (las cuales poseen al dólar estadounidense como su moneda funcional). La tasa impositiva efectiva en el segundo trimestre de 2016 incluyó una pérdida no monetaria sobre los impuestos diferidos debido a la depreciación del 8% del peso mexicano contra el dólar estadounidense en el período.

La ganancia neta atribuible al interés no controlante en el segundo trimestre de 2017 fue de USD32.1 millones, en comparación con una ganancia neta de USD20.3 millones registrada en el mismo período de 2016.

Análisis de los Resultados del primer semestre de 2017

La ganancia neta atribuible a los accionistas mayoritarios de Ternium en el primer semestre de 2017 fue de USD511.0 millones, comparada con una utilidad neta de USD248.4 millones en el primer semestre de 2016. Incluyendo el interés no controlante, la ganancia neta para el primer semestre de 2017 fue de USD592.2 millones, comparada con una utilidad neta de USD297.8 millones en el primer semestre de 2016. La ganancia por ADS para el primer semestre de 2017 fue de USD2.60, comparada con una ganancia de USD1.27 en el primer semestre de 2016.

Las ventas netas en el primer semestre de 2017 totalizaron USD4.3 mil millones, 22% superior a las ventas netas del primer semestre de 2016. La siguiente tabla detalla el total consolidado de ventas netas de Ternium para el primer semestre de 2017 y 2016:

	Ventas Netas (millones de USD)		
	1S 2017	1S 2016	Dif.
México	2,724.0	2,176.4	25%
Cono Sur	1,074.9	915.1	17%
Otros mercados	494.7	418.8	18%
Total productos acero	4,293.6	3,510.3	22%
Otros productos ¹	9.1	6.9	31%
Total ventas netas segmento acero	4,302.7	3,517.2	22%
Total ventas netas segmento minería	118.2	92.2	28%
Eliminaciones entre segmentos	(118.2)	(91.1)	
Total ventas netas	4,302.7	3,518.3	22%

² El ítem "Otros productos" incluye principalmente arrabio.

El costo de ventas totalizó USD3.2 mil millones en el primer semestre de 2017, un incremento de USD488.1 millones en relación con el primer semestre de 2016. Esto se debió principalmente a un aumento de USD453.2 millones, o 23%, en el costo de materias primas y consumibles utilizados, principalmente reflejando mayores costos de mineral de hierro, carbón metalúrgico, chatarra, energía y planchones comprados; y a un incremento de 2% en los volúmenes de acero despachados; y a un incremento de USD34.9 millones en otros costos, incluyendo principalmente un aumento de USD39.3 millones en costos laborales, USD5.5 en depreciación de propiedad, planta y equipo y USD4.3 millones en servicios y comisiones, compensado parcialmente por una reducción de USD15.4 millones en gastos de mantenimiento.

Los gastos comerciales, generales y de administración (CG&A) en el primer semestre de 2017 fueron de USD361.3 millones, o 8.4% de las ventas netas, un incremento de USD17.3 millones comparado con los CG&A del primer semestre de 2016, debido principalmente a mayores costos laborales y gastos de servicios y comisiones, parcialmente compensados por menores impuestos y contribuciones (diferentes del impuesto a las ganancias).

Otros gastos operativos netos en el primer semestre 2017 representaron una pérdida de USD19.8 millones, comparado con una pérdida de USD1.9 millones en el primer semestre de 2016, principalmente como resultado de una donación a la escuela técnica Roberto Rocca en Pesquería, Nuevo León, México en el segundo trimestre de 2017.

El ingreso operativo en el primer semestre de 2017 fue de USD757.0 millones, o 17.6% de las ventas netas, comparado con un ingreso operativo de USD495.9 millones, o 14.1% de las ventas netas, en el primer semestre de 2016. La siguiente tabla expone la utilidad operativa por segmento de Ternium para el primer semestre de 2017 y el primer semestre de 2016:

USD millones	Segmento acero		Segmento minería		Eliminaciones entre segmentos		Total	
	1S 2017	1S 2016	1S 2017	1S 2016	1S 2017	1S 2016	1S 2017	1S 2016
Ventas netas	4,302.7	3,517.2	118.2	92.2	(118.2)	(91.1)	4,302.7	3,518.3
Costo de ventas	(3,179.5)	(2,672.4)	(102.3)	(95.8)	117.2	91.6	(3,164.6)	(2,676.5)
Gastos comerciales, generales y administrativos	(356.1)	(338.3)	(5.2)	(5.7)	-	-	(361.3)	(344.0)
Otros ingresos operativos, neto	(20.1)	(0.8)	(0.3)	(1.1)	-	-	(19.8)	(1.9)
Utilidad (Pérdida) de operación	747.0	505.7	10.9	(10.3)	(0.9)	0.5	757.0	495.9
EBITDA	929.4	683.6	34.2	11.8	(0.9)	0.5	962.6	695.8

Segmento reportable de acero

El ingreso operativo del segmento acero fue de USD747.0 millones en el primer semestre de 2017, un incremento de USD241.2 millones comparado con el primer semestre de 2016, reflejando mayores ventas netas, compensadas parcialmente por mayores costos operativos.

Las ventas de productos de acero en el primer semestre de 2017 aumentaron 22% en relación al primer semestre de 2016, reflejando un incremento de USD143 en el ingreso por tonelada y un

aumento de despachos por 77,000 toneladas. El ingreso por tonelada se incrementó 20% reflejando mayores precios de acero en los principales mercados de Ternium. Los despachos se incrementaron 2% respecto al primer semestre de 2017, debido a mayores despachos en todos los mercados.

	Ventas Netas (millones de USD)			Despachos (miles de toneladas)			Ingresos/tonelada (USD/ton.)		
	1S 2017	1S 2016	Dif.	1S 2017	1S 2016	Dif.	1S 2017	1S 2016	Dif.
México	2,724.0	2,176.4	25%	3,383.4	3,350.9	1%	805	650	24%
Cono Sur	1,074.9	915.1	17%	1,144.5	1,108.0	3%	939	826	14%
Otros mercados	494.7	418.8	18%	587.7	579.4	1%	842	723	16%
Total productos acero	4,293.6	3,510.3	22%	5,115.6	5,038.2	2%	839	697	20%
Otros productos ¹	9.1	6.9	31%						
Total venta netas segmento acero	4,302.7	3,517.2	22%						

¹ El ítem "Otros productos" incluye principalmente arrabio.

El costo operativo se incrementó 17% debido a un aumento de 16% en el costo operativo por tonelada y al anteriormente mencionado aumento de 2% en el volumen de despachos. El incremento en el costo operativo por tonelada se debió principalmente a mayores costos de materia prima, planchones comprados, energía y costos laborales.

Segmento reportable de minería

El ingreso operativo del segmento minería fue una ganancia de USD10.9 millones en el primer semestre de 2017, comparado con una pérdida de USD10.3 millones en el primer semestre de 2016, principalmente reflejo de mayores ventas de mineral de hierro y costos operativos levemente superiores.

Las ventas netas de productos de minería en el primer semestre de 2017 fueron 28% mayores a las del primer semestre de 2016, reflejando un mayor ingreso por tonelada de 21% y un 6% de mayores despachos.

	Segmento minería		
	1S 2017	1S 2016	Dif.
Ventas Netas (millones de USD)	118.2	92.2	28%
Despachos (miles de toneladas)	1,737.9	1,645.8	6%
Ingreso por tonelada (USD/ton)	68	56	21%

El costo operativo se incremento 6% año contra año, principalmente debido al anteriormente mencionado incremento de 6% en los volúmenes despachados y a un costo operativo por tonelada estable.

El EBITDA en el primer semestre de 2017 fue de USD962.6 millones, o 22.4% de las ventas netas, comparado con USD695.8 millones, o 19.8% de las ventas netas, en el primer semestre de 2016.

Los resultados financieros netos totalizaron una pérdida de USD107.0 millones en el primer semestre de 2017, comparado con una pérdida de USD22.0 millones en el primer semestre de 2016. Durante el primer semestre de 2017, los resultados netos de intereses de Ternium totalizaron una pérdida de USD36.4 millones, comparado con una pérdida de USD29.4 millones en el primer semestre de 2016, reflejando una mayor tasa de interés promedio ponderada, compensada parcialmente por un menor endeudamiento promedio.

Los resultados financieros netos incluyeron una diferencia negativa de USD79.9 millones año contra año por diferencia de cambio, debido principalmente al efecto de las fluctuaciones del peso mexicano contra el dólar estadounidense sobre una posición neta pasiva en moneda local en las subsidiarias mexicanas de Ternium. En el primer semestre de 2017, el peso mexicano se apreció 15% contra el dólar estadounidense.

El cambio en el valor razonable de los instrumentos financieros incluidos en los resultados financieros netos registró una ganancia de USD9.5 millones en el primer semestre de 2017 comparado con una ganancia de USD8.0 millones en el primer semestre de 2016.

La participación en el resultado de sociedades no consolidadas fue una ganancia de USD36.6 millones en el primer semestre de 2017, comparada con una ganancia de USD7.3 millones en el primer semestre de 2016, principalmente por un mejor resultado de la inversión de Ternium en Usiminas.

El cargo de impuesto a las ganancias en el primer semestre de 2017 fue de USD94.4 millones, o 14% del ingreso antes del impuesto a las ganancias, comparado con un cargo de USD183.3 millones, o 38% del ingreso antes del impuesto a las ganancias en el mismo período de 2016. La tasa impositiva efectiva en el primer semestre de 2017 incluyó una ganancia no monetaria sobre los impuestos diferidos debido a la apreciación del 15% del peso mexicano contra el dólar estadounidense en el período.

La ganancia neta atribuible al interés no controlante en el primer semestre de 2017 fue de USD81.1 millones, comparado con una ganancia neta de USD49.5 millones en el primer semestre de 2016.

Flujo de Efectivo y Liquidez

El efectivo neto provisto por las operaciones en el primer semestre de 2017 fue de USD106.5 millones. El capital de trabajo se incrementó USD458.5 millones en el primer semestre de 2017 como resultado de un aumento de USD318.0 millones en inventarios y de un incremento agregado de USD284.4 millones en cuentas a cobrar y otros créditos, parcialmente compensados por un aumento agregado de USD143.9 millones en cuentas a pagar y otros pasivos. El incremento en el valor de inventarios en el primer semestre de 2017 se debió principalmente a un aumento de USD189.4 millones en el valor de los planchones, productos en proceso y productos terminados, resultantes principalmente de un traslado gradual de mayores precios de planchones comprados, chatarra, carbón y mineral de hierro, a un aumento de USD85.1 millones en el volumen de acero y a un incremento de USD43.5 millones en el precio y volumen de materias primas y otros. Adicionalmente, durante el primer semestre de 2017, Ternium realizó pagos impositivos por un total de USD403.9 millones.

Las inversiones en bienes de uso en el primer semestre de 2017 fueron de USD182.5 millones, USD47.7 millones inferiores a las del primer semestre de 2016. Las principales inversiones llevadas a cabo durante el período incluyeron aquellas realizadas para mejoras en las condiciones ambientales y de seguridad en determinadas instalaciones, la mejora y expansión de dos plantas de laminación en caliente, la

expansión de la conectividad y automatización de equipos, y las de las operaciones de mineral de hierro de Peña Colorada.

En el primer semestre de 2017, Ternium tuvo un flujo de fondos libre negativo de USD76.0 millones⁸. Los ingresos netos por préstamos financieros de la compañía en el primer semestre de 2017 fueron de USD331.1 millones. Los dividendos netos pagados a los accionistas fueron USD196.3 millones y los dividendos netos pagados por las subsidiarias al interés no controlante fueron USD30.6 millones. Al 30 de junio de 2017, la deuda neta de Ternium era de USD1.2 mil millones⁹.

Comentarios Acerca Del Futuro

Algunos de los comentarios contenidos en este comunicado de prensa son “comentarios acerca del futuro”. Los comentarios acerca del futuro están basados en opiniones presentes y en supuestos futuros de la gerencia e involucran riesgos conocidos y desconocidos que pueden causar que los resultados, el desempeño o eventos difieran materialmente de aquellos expresados o implicados por estos comentarios. Estos riesgos incluyen pero no se limitan a riesgos que resultan de incertidumbres con respecto al producto bruto interno, relacionados a la demanda de mercado, la capacidad de producción global, los aranceles, la ciclicidad de las industrias que compran productos siderúrgicos y otros factores fuera del control de Ternium.

Acerca de Ternium

Ternium es un productor de acero líder en Latinoamérica, con una capacidad de producción anual de aproximadamente 11.0 millones de toneladas de productos de acero terminados. La compañía manufactura y procesa un amplio rango de productos de acero para clientes activos en las industrias de la construcción, automotriz, línea blanca, bienes de capital, contenedores, alimentos y energía. Con plantas en México, Argentina, Colombia, el sur de los Estados Unidos y Guatemala, Ternium atiende los mercados en las Américas a través de su sistema integrado de manufactura y amplia red de distribución. Adicionalmente, Ternium participa en el grupo de control de Usiminas, una compañía siderúrgica brasilera. Más información acerca de Ternium se encuentra disponible en www.ternium.com.

⁸ El flujo de fondos libres negativo en el primer semestre de 2017 equivale al efectivo neto provisto por las operaciones de USD106.5 millones menos las inversiones en bienes de uso por USD182.5 millones.

⁹ La posición de deuda neta al 30 de junio de 2016 equivale a la deuda financiera por USD1.5 mil millones menos el efectivo y equivalentes más otras inversiones por USD0.4 mil millones.

Estado de Resultados Consolidado

USD millones	2T 2017	2T 2016	1S 2017	1S 2016
	(No auditados)		(No auditados)	
Ventas netas	2,262.6	1,862.8	4,302.7	3,518.3
Costo de ventas	<u>(1,668.2)</u>	<u>(1,389.7)</u>	<u>(3,164.6)</u>	<u>(2,676.5)</u>
Utilidad bruta	594.5	473.1	1,138.1	841.8
Gastos comerciales, generales y administrativos	(189.0)	(180.0)	(361.3)	(344.0)
Otros (egresos) ingresos operativos, neto	<u>(12.6)</u>	<u>0.4</u>	<u>(19.8)</u>	<u>(1.9)</u>
Utilidad de operación	392.8	293.5	757.0	495.9
Costos financieros	(24.1)	(23.9)	(45.5)	(36.5)
Ingresos financieros	4.5	4.1	9.1	7.1
Otros (egresos) ingresos financieros, neto	(47.5)	19.6	(70.6)	7.4
Resultado de inversiones en sociedades no consolidadas	<u>15.2</u>	<u>4.9</u>	<u>36.6</u>	<u>7.3</u>
Resultado antes de impuestos	340.9	298.2	686.5	481.2
Impuesto a las ganancias	(59.1)	(124.0)	(94.4)	(183.3)
Utilidad neta del período	281.8	174.3	592.2	297.8
Atribuible a:				
Accionistas de la Compañía	249.7	154.0	511.0	248.4
Interés no controlante	32.1	20.3	81.1	49.5
Utilidad neta del período	281.8	174.3	592.2	297.8

Balance General Consolidado

USD millones	Junio 30, 2017	Diciembre 31, 2016
Bienes de uso, neto	4,160.2	4,136.0
Activos intangibles, neto	831.9	842.6
Inversiones en sociedades no consolidadas	453.8	418.4
Impuesto diferido activo	111.5	85.8
Cuentas por cobrar, neto	142.9	132.6
Cuentas por cobrar a clientes, neto	0.9	1.3
Otras inversiones, neto	5.9	6.0
Total activo no circulante	5,707.0	5,622.6
Cuentas por cobrar	112.0	79.8
Instrumentos financieros derivados	39.5	0.3
Inventarios, neto	1,963.6	1,647.9
Cuentas por cobrar a clientes, neto	932.2	633.7
Otras inversiones	153.2	144.9
Efectivo e inversiones temporales	178.3	183.5
Total activo circulante	3,378.9	2,690.1
Activos no corrientes clasificados para la venta	9.7	10.2
Total activos	9,095.6	8,322.9
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la compañía	4,728.8	4,391.3
Interés no controlante	816.6	775.3
Total Patrimonio	5,545.4	5,166.6
Provisiones	7.3	7.0
Impuesto diferido pasivo	481.5	609.0
Otros pasivos	353.3	302.8
Proveedores y cuentas por pagar	5.5	9.3
Arrendamientos financieros	66.5	-
Deudas bancarias y financieras	291.4	396.7
Total pasivo no circulante	1,205.5	1,324.8
Pasivo corriente impuesto a las ganancias	48.5	178.1
Otros pasivos	265.4	228.1
Proveedores y cuentas por pagar	768.1	603.1
Instrumentos financieros derivados	6.4	0.3
Arrendamientos financieros	9.7	-
Deudas bancarias y financieras	1,246.6	821.9
Total pasivo circulante	2,344.7	1,831.5
Total pasivo	3,550.2	3,156.3
Total patrimonio y pasivo	9,095.6	8,322.9

Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

USD millones	2T 2017	2T 2016	1S 2017	1S 2016
	(No auditados)		(No auditados)	
Resultado del periodo	281.8	174.3	592.2	297.8
Ajustes por:				
Depreciación y amortización	105.0	99.3	205.6	199.9
Resultado de inversiones en sociedades no consolidadas	(15.2)	(4.9)	(36.6)	(7.3)
Cambios en provisiones	0.7	1.6	1.3	1.7
Diferencia de cambio y otros	64.0	(17.2)	110.0	0.5
Intereses devengados menos pagos	3.0	4.2	2.0	6.9
Impuestos devengados menos pagos	(278.0)	57.6	(309.6)	54.6
Cambios en capital de trabajo	(140.7)	49.0	(458.5)	47.1
Efectivo neto provisto por las operaciones	20.7	363.7	106.5	601.2
Inversiones en activo fijo	(98.6)	(132.4)	(182.5)	(230.2)
Ingreso por venta de bienes de uso	0.3	0.3	0.4	0.5
Inversión en sociedades no consolidadas - Usiminas	-	(114.4)	-	(114.4)
Dividendos originados en sociedades no consolidadas	0.1	0.1	0.1	0.1
Préstamos a compañías no consolidadas	-	(29.4)	(23.9)	(52.0)
(Aumento) disminución en Otras Inversiones	(2.7)	31.6	(8.2)	34.1
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	(101.0)	(244.2)	(214.2)	(362.0)
Dividendos pagados en efectivo a accionistas de la Compañía	(196.3)	(176.7)	(196.3)	(176.7)
Dividendos pagados en efectivo al interés no controlante	(30.6)	(50.8)	(30.6)	(50.8)
Pagos arrendamientos financieros	-	-	(1.1)	-
Ingresos por préstamos financieros	519.4	403.2	858.4	610.5
Repago de deuda financiera	(318.9)	(299.7)	(527.3)	(592.5)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por actividades de financiamiento	(26.4)	(124.0)	103.2	(209.5)
(Disminución) aumento del efectivo y equivalentes	(106.6)	(4.5)	(4.5)	29.7

Miles de toneladas	Despachos			1S 2017	1S 2016
	2T 2017	2T 2016	1T 2017		
México	1,720.4	1,754.2	1,663.0	3,383.4	3,350.9
Cono Sur	599.4	549.0	545.1	1,144.5	1,108.0
Otros mercados	321.0	304.5	266.7	587.7	579.4
Total segmento acero	2,640.8	2,607.7	2,474.8	5,115.6	5,038.2
Total segmento minería	874.5	811.4	863.4	1,737.9	1,645.8

USD/tonelada	Ingresos / tonelada			1S 2017	1S 2016
	2T 2017	2T 2016	1T 2017		
México	828	676	782	805	650
Cono Sur	940	821	938	939	826
Otros mercados	844	732	839	842	723
Total segmento acero	855	713	822	839	697
Total segmento minería	64	60	73	68	56

Millones de USD	Ventas netas			1S 2017	1S 2016
	2T 2017	2T 2016	1T 2017		
México	1,424.2	1,185.9	1,299.8	2,724.0	2,176.4
Cono Sur	563.5	451.0	511.4	1,074.9	915.1
Otros mercados	270.9	222.8	223.9	494.7	418.8
Total productos acero	2,258.6	1,859.7	2,035.0	4,293.6	3,510.3
Otros productos (1)	4.1	2.5	5.0	9.1	6.9
Total segmento acero	2,262.6	1,862.2	2,040.1	4,302.7	3,517.2
Total segmento minería	55.6	48.4	62.6	118.2	92.2
Total segmentos acero y minería	2,318.2	1,910.6	2,102.7	4,420.9	3,609.5
Total eliminaciones entre segmentos	(55.6)	(47.7)	(62.6)	(118.2)	(91.1)
Ventas netas totales	2,262.6	1,862.8	2,040.1	4,302.7	3,518.3

(1) El ítem "Otros productos" incluye principalmente arrabio.